

Sijoittajakirje

24.2.2014

Tilinpäätöstiedote 1.1.-31.12.2013

(Pörsstitiedote 12.2.2014)

- **Konsernin liikevaihto 83,3 Me (101,3 Me) laski 18 % vertailuvuodesta. Uusien tilausten määrä oli 63 Me (116 Me).**
- **Liiketulos oli +1,8 Me (+5,0 Me). Tulos ennen veroja oli +1,6 Me (+4,8 Me).**
- **Osakekohtainen tulos oli laimentamattomana 0,30 euroa (+0,75 e) ja laimennusvaikutuksella oikaistuna 0,30 euroa (+0,74 e).**
- **Viimeisen vuosineljänneksen liikevaihto oli 24,5 Me ja liiketulos 1,5 Me. Uusien tilausten määrä oli 22 Me ja tilauskanta vuoden lopussa oli 28 Me (50 Me).**
- **Hallitus esittää yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2013 maksetaan osinkoa 0,20 euroa (0,50 e) osaketta kohti.**
- **Hallitus esittää yhtiökokoukselle, että vapaata omaa pääomaa maksetaan pääoman palautuksena 0,30 euroa (0,00 e) osaketta kohti.**
- **Rauten vuoden 2014 liikevaihdon arvioidaan kasvavan ja liiketuloksen paranevan vuodesta 2013.**

Toimitusjohtaja Tapani Kiiski: Loppukiri ja kasvuodotuksia

Vuoden 2013 viimeisellä neljänneksellä tapahtunut kehitys oli kaksijakoinen. Liikevaihdossa ja liikeluokassa mitattuna viimeinen neljännes oli vuoden paras, jollaista loppukiriä olimme tilauskannan ajoituksen mukaisesti ennakoineetkin. Uusien tilausten määrä palasi lähes normaalille tasolle ilman isoja yksittäisiä tilauksia mutta tilauskanta heikkeni kuitenkin edelleen hieman. Johtuen tilauskannasta ja uusien kauppajen ajoitukseen liittyvästä epävarmuudesta teimme ratkaisuja henkilöstön sopeutuksesta Nastolassa ja Jyväskylässä vauruutaksemme tämän vuoden alkuun ennakoituun alikuormitukseen osassa toimintojamme.

Koko vuoden 2013 osalta uusien tilausten alhainen määrä projekti-toimituksissa oli meille pettymys, erityisesti ensimmäisen ja kolmannen vuosineljänneksen osalta. Odotukseni positiivisesta kehityksestä kehittyvillä markkinoilla Venäjällä ja Aasiassa eivät vielä toteutuneet. Suunnittelu- ja neuvotteluvaiheessa olevista merkittävistä kapasiteettia lisäävistä investoinneista ei syntynyt päätöksiä. Vaneri ja LVL-tehtaiden kokemus markkinatilanne ja ennen kaikkea asiakkaidemme hankkeiden rahoitukseen liittyvät ongelmat estivät hankkeiden etenemisen toteutukseen asti. Pohjois-Amerikassa saavutimme ainoana suurena markkina-alueena positiivista kehitystä. Asiakasteollisuksien kapasiteetin käyttöasteet pysyivät hyvinä läpi vuoden mikä näkyi kasvuna teknologiapalveluidemme kysynnässä.

Koko vuoden 2013 liikevaihto laski 18 prosenttia edellisestä vuodesta. Teknologiapalveluiden kasvu 13 prosentilla ei riittänyt kompensoimaan isoista projektitoimituksista kertyneen liikevaihdon laskua. Liikevaihdon laskusta johtuen emme saavuttaneet liikeluokassa vuodelle 2013 arvioimaamme edellisen vuoden tasoa. Meitä tämä muistuttaa haasteestamme edelleen kehittää sopeutumiskykyämme markkinatilanteen muutoksiin entistä nopeammaksi.

Vuoteen 2014 lähdemme vahvoin odotuksin. Markkinatilanteen kehitykseen edelleen liittyvä epävarmuus näyttää muodostuneen uudeksi normaalitilanteeksi, mutta tämän hetken tarjouskantamme sekä käynnissä olevien neuvottelujen perusteella arvioimme projektitoimituksissa olevan mahdollisuuksia kasvuun Euroopassa, Venäjällä sekä myös Aasiassa. Myös teknologiapalveluiden kasvun uskomme jatkuvan vahvana. Arvioin, että pitkään neuvoteltuja isoja hankkeita käynnistyy alkuvuoden aikana ja ne osaltaan mahdollistavat Rauten

paluun positiivisen tuloskehityksen uralle. Lisäksi olen luottavainen, että tuotekehityshankkeitamme tulee sellaiseen vaiheeseen, että nekin alkavat maksaa takaisin niihin tehtyjä panostuksia.

Rauten kilpailukyky ja asema markkinoilla ovat vahvat. Rauten pitkäaikaisesta yhteistyöstä asiakkaiden kanssa on osoituksena viimeisen kahden kuukauden aikana eurooppalaisen vanerintuottajan kanssa tehdyt, yhteensä 8,5 miljoonan euron arvoiset sopimukset eri tehtaiden edelleen kehittämiseksi. Omien kehityshankkeidemme painopistettä olemme siirtäneet kustannuskilpailukykyyn parantamiseen niin tuotteiden kuin tekemisenkin osalta. Tulokset tästä kehitystyöstä alkavat näkyä enenevässä määrin alkaneen vuoden aikana. Uskon, että tulemme saamaan tilauksia sellaisista kohteista, joissa vielä muutama vuosi sitten emme olleet mukana lainkaan. Samalla kannattavuutemme tulee paranemaan. Tavoittelemme selvää parannusta viime vuodesta niin liikevaihdon kuin kannattavuudenkin osalta.

Parhaat kiitokseni asiakkaillemme hyvästä yhteistyöstä ja luottamuksesta, henkilöstöllemme erinomaisesta työstä ja venymisestä muuttuvien haasteiden keskellä, osakkeenomistajille osoittamastanne luottamuksesta, sekä kaikille muille yhteistyökumppaneillemme panoksesta Rauten kehittämiseen ja menestymiseen.

Tutustu tilinpäätökseen kokonaisuudessaan osoitteessa www.raute.com.

Raute Oyj:n taloustiedotteet vuonna 2014

- Rauten osavuosi katsaukset julkaistaan seuraavasti:
- tammi-maaliskuu tiistaina 29.4.2014
 - tammi-kesäkuu tiistaina 29.7.2014
 - tammi-syyskuu keskiviikkona 29.10.2014.

Raute Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidetään Lahdessa maanantaina 31.3.2014.

Rauten vuosikertomus julkaistaan viikolla 9. Painettu vuosikertomus on tilattavissa sähköpostitse osoitteesta ir@raute.com.

Raute toimittaa koneita ja laitteita Latviaan ja Liettuaan

(Lehdistötiedote 14.2.2014)

Rauten pitkäaikainen yhteistyö AS Latvijas Finieriksen kanssa on tuonut Rautelle merkittäviä kone- ja laitetilauksia Latvijas Finieriksen eri tehtaiden kehittämiseksi.

Raute ja Latvijas Finieris ovat solmineet myyntisopimukset, joiden yhteenlaskettu arvo on noin 8,5 miljoonaa euroa. Sovitut kaupat koostuvat uusista koneista ja linjoista sekä vanhojen linjojen modernisoinneista Latvijas Finieriksen eri tehtailla Latviassa ja Liettuaissa.

”AS Latvijas Finieriksen pyrkii linjojen modernisoinneilla nostamaan nykyisten tehtaidensa laatutasoa ja käynnistämään uuden tehdasprojektiin Latvian länsiosassa. Latvijas Finieriksellä on hyvät kokemukset pitkästä kumppanuudesta Rauten kanssa. Arvostamme suuresti Rauten teknologia- ja palvelutarjontaa koivuvanerin tuotantoprosessin johtavana asiantuntijana”, toteaa Latvijas Finieriksen toimitusjohtaja Janis Ciems.

”Myyty kokonaisuus on osoitus Latvijas Finieriksen halusta ja kyvystä kehittää omia tehtaitaan ja kertoo hyvästä ja tiivistä yhteistyöstämme Latvijas Finieriksen kanssa. Rauten kattavat palvelut ja laaja tuotetarjonta antavat mahdollisuuden kehittää toimittamiemme tehtaaita ja tuoda asiakkaalle lisäarvoa ja kilpailuetua heidän omassa liiketoimintansa”, toteaa Rauten EMEAn markkina-alueesta vastaava johtaja Timo Kangas.

Latvijas Finieris on yksi johtavia koivuvanerin valmistajia. Yhtiöllä on tuotantolaitokset kaikissa Baltian maissa ja sen päätoimipiste on Riikassa Latviassa. Latvijas Finieriksen laaja tuotevalikoima myydään maailmanlaajuisesti tuotemerkillä ”Riga”. Lisätietoja Latvijas Finieriksestä www.finieris.com.



Raute on maailmanlaajuisesti toimiva teknologia- ja palveluyritys. Rauten asiakkaat ovat puutuoteollisuudessa toimivia yrityksiä, joiden valmistamia puutuotteita ovat viilu, vaneri ja LVL (Laminated Veneer Lumber, viilupalkki). Teknologia- ja palvelutarjonta kattaa koko tuotantoprosessin koneet ja laitteet. Tehdaslaajuisen kokonaisuuden toimittajana Raute on maailmanlaajuinen markkinajohtaja niin vaneri- kuin LVL-teollisuudessa. Kokonaispalvelukonseptiin kuuluvat lisäksi teknologia- ja palvelupalvelut varaosatoimituksista säännölliseen kunnossapitoon ja konekannan modernisointeihin. Rauten päätoimipiste sijaitsee Nastolassa. Muut omat tuotantoyksiköt ovat Vancouverin alueella Kanadassa, Shanghain alueella Kiinassa ja Kajaanissa. Rauten liikevaihto vuonna 2013 oli 83,3 miljoonaa euroa. Henkilöstön määrä vuoden 2013 lopussa oli 534.

Raute Oyj
Rautetie 2 (PL 69), 15551 Nastola
Puh. 03 82911, faksi 03 829 3200, sähköposti ir@raute.com, www.raute.com

Rauten ylimmälle johdolle pitkän aikavälin osakepohjainen kannustinjärjestelmä 2014 - 2018

(Pörssitiedote 12.2.2014)

Raute Oyj:n hallitus on päättänyt uuden pitkän aikavälin suoriteperusteisen osakepohjaisen kannustinjärjestelmän (Performance Share Plan) käyttöönotosta konsernin ylimmälle johdolle. Järjestelmän tarkoituksena on yhdenmukaistaa omistajien ja johdon tavoitteet mm. yhtiön arvon kehittämiseksi sekä sitouttaa johto yhtiöön tarjoamalla heille kilpailukykyinen yhtiön osakkeiden omistukseen perustuva kannustinjärjestelmä.

Järjestelmään sisältyy kolme kolmen vuoden mittaista osakeohjelmaa, joihin kuhunkin kuuluu vuoden pituinen ansaintajakso, mahdollisen osakepalkkion maksaminen yhtiön A-sarjan osakkeina ansaintajaksoa seuraavan vuoden keväänä sekä ansaintajaksoa seuraava kahden vuoden pituinen rajoitusjakso, jonka aikana palkkion arvon kehitys perustuu osakkeen arvon kehitykseen. Järjestelmän osallinen ei voi rajoitusjakson aikana myydä eikä muutoinkaan luovuttaa palkkiona saatuja osakkeita. Osakeohjelmat alkavat vuosina 2014, 2015 ja 2016 kuitenkin siten, että vuosien 2015 ja 2016 osakeohjelmien alkaminen edellyttää yhtiön hallituksen erillistä päätöstä.

Yhtiön hallitus päättää erikseen kunkin alkavan osakeohjelman osallistujista sekä kunkin osakeohjelman ansaintajaksoon sovellettavista ansaintakriteereistä, niille asetettavista tavoitteista sekä maksettavan palkkion tavoite- ja enimmäistasosta. Ensimmäisen osakeohjelman piiriin kuuluu 11 konsernin ylimpään johtoon kuuluvaa henkilöä, mukaan lukien johtoryhmän jäsenet. Ensimmäisen osakeohjelman ansaintakriteerit ovat osakekohtainen tulos (EPS) sekä liikevaihdon kasvu.

Yhtiön antaman omistussuosituksen mukaan järjestelmän osallisena olevien johtoryhmän jäsenten suositellaan kerryttävän ja sen saavuttamisen jälkeen pitävän omistuksessaan yhtiön osakkeita määrän, joka vastaa arvoltaan toimitusjohtajan kohdalla yhden vuoden sekä muiden johtoryhmän jäsenten kohdalla kuuden kuukauden bruttopalkkaa. Omistussuosituksen piiriin kuuluvien henkilöiden tulee käyttää puolet osakepohjaisen kannustinjärjestelmän nojalla veron vähentämisen jälkeen saamistaan netto-osakkeista yllä mainitun omistussuosituksen täyttämiseen.

Jos ensimmäisen osakeohjelman ansaintajaksoille 2014 asetetut enimmäistavoitteet saavutetaan, ensimmäisen osakeohjelman nojalla suoritettavien osakepalkkioiden kokonaismäärä on enintään 0,4 miljoonaa euroa, mikä tämän hetkiselällä osakekurssilla vastaa enintään 60.000 yhtiön A-sarjan osaketta. Yllä mainittu osakemäärä tarkoittaa osakkeiden bruttomäärää ennen soveltuvan ennakonpidätyksen vähentämistä osakepalkkiosta. Järjestelmän osallisille suoritettavien osakkeiden todellinen määrä on ennakonpidätyksen jälkeen jäljelle jäävä palkkion nettomäärä.