

Sijoittajakirje

15.5.2018

Raute Oyj – Osavuositiedot 1.1.-31.3.2018

- Konsernin ensimmäisen vuosineljänneksen liikevaihto 35,3 Me (36,6 Me) laski 4 % vertailukaudesta.
- Liiketulos 2,8 Me (2,7 Me) nousi 3 %. Tulos ennen veroja oli 2,9 Me (2,9 Me).
- Osakekohtainen tulos oli 0,53 euroa (0,50 e) ja laimennusvaikutuksella oikaistuna 0,53 euroa (0,49 e).
- Uusien tilausten määrä 68 Me (24 Me) oli erittäin hyvällä tasolla. Tilauskanta katsauskauden lopussa oli ennätysellinen 142 Me (93 Me), josta merkittävä osuus ajoittuu jo vuodelle 2019.
- Rauten vuoden 2018 liikevaihdon ja liiketuloksen arvioidaan olevan edellisen vuoden tasolla.

Toimitusjohtaja Tapani Kiiski: Odotusten mukainen ensimmäinen neljännes, tilausten määrä erityinen ilon aihe

Vuosi alkoi odotustemme mukaisesti. Ensimmäisen neljänneksen liikevaihto jäi tilauskannan ajoituksesta johtuen hieman alle viime vuoden vastaavan, mutta liiketulos parani vähän. Rauten liiketoiminnalle on normaalia ”kohinaa” tätä huomattavastikin suuremmat vaihtelut vuosineljännesten välillä, joita tulemme näkemään myös tänä vuonna.

Kysyntä teknologiallemme ja palveluillemme jatkuu edelleen vahvana. Vahvinta kysyntä oli alkuvuodesta perinteisillä teollistuneilla markkinoilla ja erityisesti Euroopan vilkas kysyntä jatkui edelleen. Kehittyvillä markkinoilla kysyntä on hiljaisempaa ja aikaisempaakin enemmän painottunut yksinkertaiseen teknologiaan.

Aktiivinen kysyntä myös konkretisoitui tilauksiksi. Saamiemme uusien tilausten määrän nosti erittäin hyvälle tasolle kaksi tehdaslaajuista tilausta, molemmat LVL-tehdashankkeita. Ilman näitä tehdaslaajuisia tilauksiakin uusien tilaustemme määrä oli kestävällä tasolla. Ilahduttavaa oli myös, että pitkästä ajasta toinen näistä isoista tilauksista saatiin Aasiaan. Arvoltaan tässä vaiheessa vähäisiä, mutta tulevaisuuden kannalta tärkeitä ensiaskeleita olivat merkittävät yhteistyösopimukset Venäjälle asiakkaan usean tehtaan laajuisesta huoltopalvelusta sekä ensimmäinen Rauten IoT-teknologiaan perustuva palvelusopimus eurooppalaisen asiakkaan kanssa.

Tilauskantamme nousi uuteen ennätykseen 142 miljoonaan euroon. Työstä on ajoitettuna merkittävä osuus myös jo vuodelle 2019. Olemme edelleen kasvattaneet kokonaiskapasiteettiamme ja ajoittaneet toimituksiamme siten, että pystymme lähitulevaisuudessa palvelemaan asiakkaitamme kohtuullisilla toimitusajoilla. Vahva tilauskanta antaa meille mahdollisuuden panostaa resursseimme puitteissa uusien teknologioiden ja asiakkuuksien kehittämiseen kehittyvillä markkinoilla, missä emme ole onnistuneet tavoitteidemme mukaista asemaa saavuttamaan.

Ennätysellisen vahva tilauskanta ja aktiivisena jatkuva kysyntä varmistavat jo nyt tämän vuoden näkymät ja antavat osin näkyvyyttä ensi vuoteen. Olemme hyvässä vauhdissa alkaneen vuoden tavoitteidemme saavuttamiseksi. Rauten liikevaihdon ja liiketuloksen vuonna 2018 arvioidaan olevan edellisen vuoden tasolla.



KILPAILUASEMA

Rauten kilpailuasema on pysynyt ennallaan ja on vahva. Rauten ratkaisut auttavat asiakkaita varmistamaan toimitus- ja palvelukykyään tuotantoprosessinsa tai sen osan koko elinkaaren ajan. Tällaisissa investoinneissa toimittajan kokonaisuosaaminen sekä laaja ja monipuolinen teknologiatarjonta ovat ratkaisevassa asemassa. Rauten kilpailuedut ovat merkittäviä asiakkaiden yhteistyökumppanivalinnoissa. Myös Rauten vahva rahoitusasema sekä pitkäjänteinen sitoutuminen valittujen asiakasteollisuuksien palvelemiseen lisäävät uskottavuutta ja parantavat kilpailuasemaa pitkäaikaisten investointihankkeiden toteuttajana.

Raute parantaa kilpailuasemaansa erityisesti asiantuntemusta vaativilla palveluilla. Tästä esimerkkinä katsauskaudella solmitut laaja huoltosopimus venäläisen asiakkaan kanssa sekä ensimmäinen Rauten IoT-ratkaisuihin perustuva asiantuntijapalvelusopimus eurooppalaisen asiakkaan kanssa.

NÄKYMÄT VUODELLE 2018

Ennätyskorkean tilauskannan ajoituksen perusteella Rauten liikevaihdon ja liiketuloksen vuonna 2018 arvioidaan olevan edellisen vuoden tasolla.

Tutustu osavuositiedotukseen kokonaisuudessaan verkkosivuiltamme www.raute.com.